



## Vacature (interessant)

IPC Groene Ruimte is hét innovatieve opleidingsinstituut voor de groene sector in Nederland. Met meer dan 35 collega's ontwikkelen en verzorgen we (maatwerk) opleidingen en cursussen op het gebied van klimaatbestendigheid, biodiversiteit, groen, boomverzorging, fauna & flora, (project)management en communicatie. Wij leiden op tot erkende branche diploma's en Europese certificaten. In totaal bieden we via een uitgekiend didactisch concept meer dan 200 trainingen en opleidingen aan.

Om onze organisatie verder te versterken, te laten ontwikkelen en de groei te bestendigen zijn wij opzoek naar een:

## Opleidingsadviseur / Accountmanager (nieuwe collega)

Je wordt na een gedegen inwerkperiode hét gezicht van IPC naar de buitenwereld. Samen met je collega's ben je verantwoordelijk voor het adviseren van onze klanten over opleidingen en maatwerktrainingen en het onderhouden van de relatie zodat de commerciële doelstellingen worden gerealiseerd. Onze klanten zijn bedrijven, gemeentes, provinciale overheden, Waterschappen, Veiligheidsregio's etc.

Zit sales in je DNA en is klanten goed adviseren over passende opleidingen voor jou belangrijk? Dan hopen we dat je je door deze advertentie aangesproken voelt!

## De functie (veelomvattend)

Belangrijke componenten van deze functie zijn;

- Contacten en relaties onderhouden met onze klanten. Je bent contact- en contractpartner voor hun.
- Het adviseren van onze klanten op het gebied van opleidingen, programma's, certificaten en examens zodat hun medewerkers zich verder kunnen ontwikkelen.
- Het voeren van gesprekken met onze relaties op allerlei niveau (van teamleiders tot directieleden).
- Door je inspanningen bijdragen aan de omzet en ontwikkeling van IPC.
- Alsof dat nog niet genoeg is, ben of wordt je ook nog aanspreekpunt voor de trainers, binnendienst, marketing en brancheverenigingen over alles wat te maken heeft met onze klanten en ontwikkelingen in de markt.
- die alles wat de uitvoering van hun certificaat betreft hebben uitbesteed aan ons en waarvoor je (in de toekomst) als contractpartner zal gaan optreden.



## Wij vragen (veel)

- MBO+/HBO werk- en denkniveau;
- communicatief sterk, zowel mondeling als schriftelijk;
- commerciële en advies vaardigheden;
- affiniteit met de opleidingssector is een pré;
- rijbewijs B.

## Wij bieden (wereldjob)

Een pittige maar hele leuke baan in een groene en duurzame sector waarmee je een bijdrage kan leveren aan de groene transitie. Je kan rekenen op een hecht team en prettige vakkundige collega's die je gevraagd en ongevraagd terzijde zullen gaan staan. Heb je interesse om deel uit te gaan maken van een fijn bedrijf, solliciteer dan vóór 23 januari.